

IL CONVEGNO PROMOSSO DAGLI ESPERTI DI SKEMA AL PALACONGRESSI

# I commercialisti alleati per chi investe

**IL LAVORO** del bravo commercialista? Ormai non è più soltanto quello di tenere i conti. Alle attività di consulenza aziendale e gestionale, si aggiunge sempre più spesso per i professionisti il compito di accompagnare clienti e investitori nel mercato azionario e risparmio gestito. È quanto emerso durante uno degli appuntamenti della giornata conclusiva dell'It Forum, il congresso su investimenti e *trading* svoltosi al Palas. L'incontro, «Formazione e assistenza agli investitori», è stato curato dall'associazione 'My mind my investment', fondata su iniziativa di alcuni commercialisti e professionisti riminesi dello studio di consulenza aziendale Skema. Al convegno sono intervenuti Lorenzo Sirch, del consiglio na-



zionale commercialisti e esperti contabili, l'avvocato d'affari Luca Zitiello e Vito Massafra, di BlueAdvisor. Con loro anche Franco Bulgarini, presidente di Skema Investment e membro del comitato scientifico di 'My mind my investment', e il commercialista Stefano Fabbri, uno dei partner di Skema e consigliere dell'associazione riminese. «L'obiettivo – dicono Bulgarini e Fabbri – è promuovere una nuova figura professionale, che affianchi gli investitori privati e le famiglie nelle decisioni sui propri risparmi. Oggi gli investitori si trovano di fronte a un'offerta di consulenza infinita, ma mancano le figure professionali in grado di affiancarli. Sono compiti che ogni commercialista può svolgere».

La proprietà intellettuale è riconducibile alla fonte specificata in testa alla pagina. Il ritaglio stampa è da intendersi per uso privato

